**Инвестиционная декларация Activat VC**

Венчурная компания Activat VC инвестирует в стартапы на ранних стадиях, а именно Pre-seed и Seed.

Компания инвестирует в стартапы из Казахстана, Центральной Азии (Узбекистан, Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан), Азербайджана, Грузии, Армении. Также, в отдельных случаях, могут быть проинвестированы проекты с фаундерами из стран бывшего Советского Союза, которые развивают стартапы на других рынках.

Инвестиционная деятельность Activat VC сфокусирована на всех отраслях экономики, за исключением следующих направлений: Blockchain и криптовалюта, DeepTech, Gambling.

Сумма собственных инвестиций Activat VC в один проект обычно не превышает 100 000 долларов США, при этом, есть возможность заключения синдикатных сделок на суммы больше, как с членами клуба Activat Invest, так и со сторонними инвесторами.

Стратегия компании Activat VC направлена на кратковременные инвестиции, сроком не более 3 лет либо не более 2-х раундов. По истечении этого срока/раундов с момента начала инвестиций, компания Activat VC осуществляет выход (exit) из стартапа, если это не вредит самому стартапу.

**Минимальные требования к стартапу для получения инвестиций:**

* Глобальный рынок объемом не менее 10 млрд долларов США
* Прототип либо MVP продукта
* Traction – продажи, сделки, доход, пользователи, скачивания (в зависимости от продукта)
* Roadmap проекта до следующего раунда
* Финансовая модель на ближайшие 12-18 месяцев

**Этапы отбора для получения инвестиций\* (в среднем 2-3 недели):**

1. Подача заявки на сайте activat.vc
2. Заполнение заявки для инвестиций
3. Первичная коммуникация с командой Activat VC
4. Предварительный Инвестиционный комитет
5. Комплексная проверка стартапа (Due diligence)
6. Итоговый инвестиционный комитет
7. Получение инвестиционного предложения
8. Подписание договоров и соглашений
9. Инвестирование

*\* Стартап может получить отказ от Activat VC на каждом этапе отбора.*

**Формы сотрудничества со стартапом:**

* Инвестирование – предоставление инвестиций за долю в стартапе.
* Поэтапное инвестирование – инвестиции с разбивкой на этапы при выполнении поставленных KPI;
* Со-инвестирование – письменное обязательство проинвестировать стартап при условии привлечения им со-инвесторов на оставшуюся часть раунда;
* Мониторинг – получение апдейтов от стартапа с дальнейшей перспективой инвестирования;
* Менторинг – консультации стартапа по разным аспектам деятельности без инвестиций денежных средств.